

Was ist VOW? Was bedeutet das Projekt VOW?

VOW Limited ist ein in Jersey ansässiges Unternehmen, das sich als Ziel gesetzt hat, eine Alternative zum bestehenden zentralen Geldsystem zu kreieren. **VOW könnte die Zukunft des Geldes sein.** Weg von einer zentralisierten Ausgabe, hin zu einer völlig **dezentralisierten Geld-Ausgabe** über die Blockchain. Sicher, ohne Volatilität und mit hoher Akzeptanz.

Der Weg dorthin ist aus mehreren Gründen **einfach genial** und VOW ist das vielleicht solideste, fundamentalste und langfristige Projekt seit dem Start des Blockchain-Zeitalters in den 2010'ern Jahren. Sehr verheißungsvoll und bietet zudem eine Geschäftsmöglichkeit, die ihresgleichen sucht.

Einfach genial, weil der Weg dorthin über alle Menschen als Konsumenten läuft. Es geht um die Revolution von Rabatten, Cashback, Discount, Voucher, etc. durch die **Digitalisierung dieser bestehenden Rabatt-Systeme**. Hierbei werden **digitale Vow-Währungen** kreiert und als **Discount-Token** an den Konsumenten ausgegeben, die diese Discount-Token wiederum überall einlösen können. Durch die enormen Vorteile für Konsumenten, wie auch für Händler, wird der Markt für Vow-Währungen stetig wachsen. Es entsteht eine perfekte Synergie zwischen Fiat und Krypto. Einfach genial, weil es niemanden gibt, der beim Konsumieren nicht sparen möchte (und viele sogar müssen). So entsteht ein **reeller Markt mit einer kommerziellen Nachfrage für VOW**. Dies unterscheidet VOW von allen anderen digitalen Währungen.

Einfach genial, weil VOW die Kosten für Rabatte für Einzelhändler stark reduziert oder gar eliminiert. Hierdurch wiederum werden Händler in die Lage versetzt, wesentlich höhere Rabatte zu gewähren und damit Kunden zu binden. VOW arbeitet nicht gegen sondern mit den Händlern zusammen.

Einfach genial, weil es in diese Zeit passt, weil der Markt dafür reif ist. Hohe Inflation, große Instabilität, große Unsicherheiten, hohe Kaufkraftverluste, große Währungsschwankungen rufen nach Sparpotentialen, nach Änderungen, nach Sicherheit, nach Stabilität, nach Perspektiven und zusätzlichen Einkommensmöglichkeiten. Dies ist die Zeit für VOW und die digitalen Vow-Währungen.

Einfach genial, weil VOW eine einzigartige Geschäftsmöglichkeit bietet. Für die Umsetzung des Vow-Ökosystems werden sog. Liquiditäts-Pools gebraucht. Diese Pools dienen als Puffer bei der Nachfrage und Abgabe von den Discount-Token. Zu vergleichen mit klassischen Wechselstuben, die für die Nachfrage und Abgabe der verschiedensten Währungen einen größeren Vorrat (Pool) brauchen. Dieses bietet sehr interessante Möglichkeiten für die Bereitstellung der Liquidität für 367 Tage sowie für vertriebsorientierte Menschen durch die Weiterempfehlung.

Was haben wir konkret davon als Geschäftsmöglichkeit?

Die VOW-Geschäftsmöglichkeit wird über TLN, The Last Network, angeboten.

- Es ist ein 100% App-basiertes Geschäft.
- 100% dezentral
- 100% Smart-Contract-basiert
- Maximale Sicherheit für Liquiditätsbereitsteller (die Token liegen auf Uniswap – der größten dezentralen Börse der Welt – Sie haben alleinigen Zugriff durch die privaten Schlüssel). Sie geben Ihr Geld nicht aus der Hand
- 4% monatlich der bereitgestellten Liquidität als Belohnung durch real verdiente Wechselgebühren
- Sofortige Provision für die Empfehlung (also in Echtzeit) durch Smart-Contract (keine Person oder Firma hat Zugriff auf Ihre Provisionen)
- Kontinuierlich steigendes passives Einkommen

- Großes Kurspotential der bereitgestellten und verdienten Token. Hierdurch große zusätzliche Gewinnmöglichkeiten

Wie ist die Entwicklung vom Vow-Token einzuschätzen?

Dieses Projekt verspricht eines der größten des Jahrzehnts zu werden und das Geld, wie wir es kennen, zu revolutionieren! (Münztribüne, Redaktion TCT)

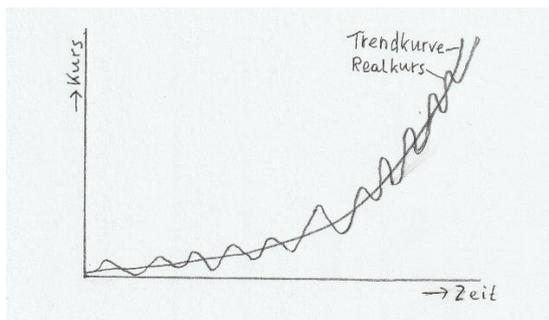
Die Digitalisierung der Rabattsysteme läuft über die Ausgabe von digitalen Discount-Token als Cryptocurrency-Token, sog. vWährungen (vDollar, vPfund, vEuro, etc.). Diese vWährungen werden von allen teilnehmenden Händlern akzeptiert und dadurch sind die vWährungen stabile Währungen, die im Grunde den gleichen Wert wie die Fiat-Währungen dahinter (Dollar, Pfund, Euro, etc.) haben. Diese Stabilität ist weit höher einzuschätzen als bei den „klassischen“ stable coins wie USDT, USDC, etc.

Es werden durch VOW keine neuen Rabattsysteme ins Leben gerufen, sondern man kooperiert mit bestehenden Anbietern von Rabatten, Vouchern oder Cash-back (Händlern, Händlerorganisationen oder große Marketingorganisationen, die alles für Rabattanbieter organisieren). Dies sind Weltklasse-Partner und Lieferanten, die ihr hier sehen könnt <https://vowcurrency.com/about-vow/>.

Diese Händler verfügen bereits jetzt über 100 Mio. Kunden (die in Kürze freigeschaltet werden) und man rechnet in 5 Jahren mit 1 Mrd. Kunden!

Das Vow-Ökosystem und die Vow-Währungen werden durch die Nachfrage nach dem Nutzen untermauert, vWährungen bieten und gewährleisten daher langfristige Nachhaltigkeit.

Durch die stetig größer werdende Kunden- und Händlerbasis wird die kommerzielle Nachfrage nach dem VOW-Token kräftig wachsen. Gleichzeitig wird der VOW-Token kontinuierlich partiell verbrannt, wodurch das Angebot knapper wird. Dies bedeutet ökonomisch, dass der VOW-Token exponentiell wachsen wird, natürlich mit Schwankungen wegen größerer Käufe/Verkäufe.



Möglicher Kursverlauf VOW

Experten wie Erick Calder (cryptospace) sind sich sicher, dass der VOW-Token der Bitcoin 2.0 wird. Dabei nicht so spekulativ und volatil, weil für VOW ein reeller Markt vorhanden ist mit kommerzieller Nachfrage.

<https://vowcurrency.com>

<https://thelastnetwork.com>